



Łódź, dnia 08-02-2012 r.

EGEO POLSKA
Marlena Kostrzewska
ul. Elektronowa 18
94- 103 Łódź
NIP 727-226-25-68
REGON 471614591

ZAPYTANIE OFERTOWE

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

Plan Rozwoju Eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania
i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 40 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych
do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

Plan Rozwoju Eksportu powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

Na opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE)



nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006)

Złożona oferta powinna zawierać:

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,
- cenę całkowitą netto i brutto
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- informację o możliwości dalszej współpracy podczas wdrażania Planu Rozwoju Eksportu,
- informację na temat doświadczenia firmy w sporządzaniu Planów Rozwoju Eksportu (liczbę sporządzonych i zaakceptowanych do tej pory Planów oraz listę referencyjną klientów wraz z wybranymi referencjami),
- informację na temat polskich i zagranicznych izb gospodarczych, z którymi ma umowę o współpracy
- informacje o składzie zespołu projektowego i doświadczeniu osób biorących udział w projekcie.
- Kopię aktualnego dokumentu rejestrowego firmy.

Oferta powinna być ważna do: 31.03.2012 r.

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczętką firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może być przestana:

- za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: egeopol@egeopolska.com.pl
- faksem na numer: (042)686-69-50
- za pośrednictwem poczty na adres: Egeo Polska ul. Elektronowa 18, 94-103 Łódź

Zapytanie ofertowe zamieszczono również w siedzibie zamawiającego w miejscu publicznie dostępnym, na stronie internetowej www.egeopolska.com.pl

Termin składania ofert upływa w dniu: 22.02.2012 r.

Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa	Maksymalna ilość punktów
1	Cena	30
2	Doświadczenie w zakresie przygotowania PRE	20
3	Warunki płatności	10
4	Termin realizacji	5
5	Termin płatności	5
6	Firma doradcza posiada doświadczenie w Programie w obsłudze klienta z branży Bieliźniarskiej	10
7	Firma doradcza współpracuje z polskimi oraz zagranicznymi izbami gospodarczymi i zrzeszającymi małe i średnie przedsiębiorstwa	10
8	W przygotowaniu Planu rozwoju eksportu uczestniczy Ekspert z tytułem doktora nauk ekonomicznych	10
	Razem	100



Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą.

WŁAŚCICIEL FIRMY:

M. Kostrzeńska
Marlena Kostrzeńska

.....
Podpis

